

# Les ascenseurs KONE MonoSpace® offrent aux propriétaires de bâtiments de faible hauteur une préoccupation de moins

## Ascenseurs KONE MonoSpace® 300 DX

- La machine de levage sans engrenage KONE EcoDisc® éco-efficace élimine le besoin d'une salle des machines
- L'élimination de l'huile hydraulique réduit le temps de maintenance et évite les salissures et les odeurs associées aux ascenseurs hydrauliques
- La technologie à traction offre une expérience passager plus fluide et plus silencieuse
- Connectivité numérique standard pour toutes les installations d'ascenseurs

Pour l'accessibilité dans les écoles et autres bâtiments de faible hauteur, les ascenseurs KONE MonoSpace® 300 DX sont une solution éprouvée. Très rentables, fiables en fonctionnement et faciles à entretenir, les KONE MonoSpace sont également économes en énergie et durables.

Dans les environnements où l'accessibilité totale est une priorité – comme les établissements publics à deux étages – les ascenseurs n'ont pas besoin de se déplacer à grande vitesse, de fonctionner en continu ou de transporter de lourdes charges. Leur fonction principale est plutôt d'offrir une alternative aux escaliers.

Dans ce rôle, l'ascenseur agit presque comme un partenaire silencieux, offrant un service fiable sans tracas. Pour les architectes, ingénieurs, entrepreneurs généraux et gestionnaires d'installations à la recherche d'un processus d'installation fluide, d'une fiabilité opérationnelle et d'un entretien réduit, KONE MonoSpace offre une tranquillité d'esprit.



### Défis:

- L'accessibilité est une priorité absolue pour les établissements publics de faible hauteur
- Nos équipes d'installation doivent adopter des méthodes efficaces pour éviter les surcoûts et les retards de calendrier, et les ascenseurs doivent être fiables et performants afin d'éviter les arrêts prolongés

### Solution KONE :

- Sans composants hydrauliques, les ascenseurs KONE MonoSpace® 300 DX offrent des économies d'énergie significatives, une meilleure qualité de trajet et une fiabilité opérationnelle
- Les ascenseurs KONE MonoSpace® 300 DX reposent sur une technologie éprouvée et une installation fluide
- Les ascenseurs sans salle des machines KONE MonoSpace® 300 DX éliminent les coûts liés aux salles des machines conformes aux normes, qui génèrent chaleur et bruit
- Le service KONE 24/7 Connected Services apporte une valeur ajoutée grâce au diagnostic à distance, au dépannage et à la maintenance tout au long du cycle de vie du bâtiment

## Répondre au besoin d'accessibilité totale

À la Carrot River Valley School et au Martensville Recreation Centre, tous deux situés en Saskatchewan, au Canada, l'accessibilité publique totale est essentielle. Dans chaque bâtiment, un ascenseur KONE MonoSpace® 300 DX assure cet accès.

Inauguré en 2024, le Martensville Recreation Centre abrite une aréna de 900 places. Cet établissement à deux étages comprend une patinoire et un mur d'escalade intérieur. La phase finale du projet (prévue pour début 2025) ajoutera un terrain de soccer intérieur de taille réglementaire.

Accueillant 300 élèves de la maternelle à la 12e année, la Carrot River Valley School est un centre éducatif à la fine pointe de la technologie. Inaugurée en 2024, l'installation comprend deux gymnases (dont un pouvant être transformé en théâtre des arts de la scène), un atelier de soudure et une bibliothèque.

Chaque projet est unique, mais chacun illustre bien la demande croissante d'accessibilité totale dans les structures publiques. Grâce à son offre innovante MonoSpace, KONE possède une vaste expérience dans la fourniture de solutions adaptées aux écoles et autres bâtiments de faible hauteur similaires.

## Les partenariats aident les clients à atteindre leurs objectifs.

Régulièrement impliquée dès les premières étapes de la conception des projets, KONE a su établir des relations solides avec les architectes, les ingénieurs et les entrepreneurs.

« L'architecte sait qu'il y a moins de risques, car le chef de projet KONE gère le calendrier du projet », explique Teemu Toivanen, consultant principal en ventes, Canada Ouest. « Ils savent qu'ils peuvent compter sur nous pour la révision des dessins d'atelier et une fabrication de qualité, et ils savent que nos équipes sur le terrain feront le travail correctement. »



### FAITS EN BREF:

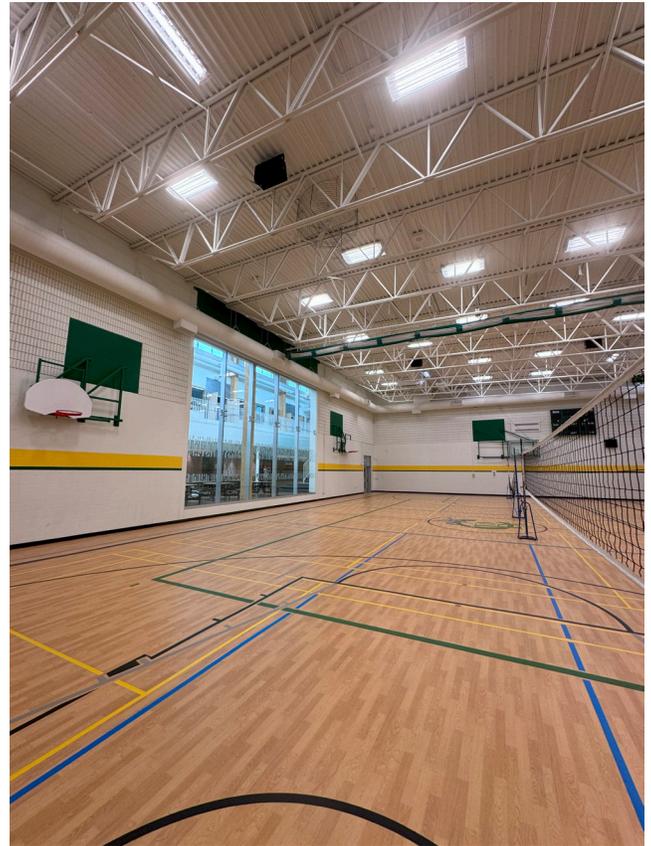
- Le nouveau Martensville Recreation Centre abrite une aréna de 900 places et, à partir de début 2025, un terrain de soccer intérieur
- La Carrot River Valley School comprend des espaces agrandis pour les arts appliqués et les arts de la scène

Des partenariats comme ceux-ci aident les clients à atteindre leurs objectifs.

« Les solutions et options ont été clairement présentées et faciles à appliquer à notre projet à l'école Carrot River », souligne Jason Hurd, architecte principal chez aodbt architecture and interior design. « Notre équipe technique a pu obtenir des réponses rapidement et efficacement, ce qui nous a permis de respecter nos délais de conception. »

D'autres apprécient également l'approche de KONE. « Pour le projet de Martensville, KONE nous a soutenus dès le départ avec les profondeurs de fosse, les largeurs et les points d'ancrage, ce qui a facilité notre travail », explique Stephen Standish, ingénieur en structure chez ISL Engineering and Land Services. « Avec une telle coordination, nous savons qu'il y aura moins d'ordres de modification ou de hausses des coûts de construction. »

« Même si KONE ne participe pas à un projet sur lequel nous travaillons », ajoute-t-il, « si nous rencontrons des problèmes, Teemu et KONE nous donneront leur avis. »



## Une expérience sans faille pour les clients

KONE accorde une grande importance à l'écoute et à la compréhension avant de collaborer avec le client pour élaborer une solution. En fournissant des données précises pour les plans de référence et les spécifications, KONE facilite la progression des clients vers l'étape suivante.

Pour des projets comme l'école Carrot River ou le centre récréatif de Martensville, tous deux situés dans des régions éloignées à plusieurs heures des fournisseurs de services, ce type de coopération réfléchi et minutieuse est d'autant plus crucial. « C'est simplement une chose de moins dont ils doivent se soucier », affirme Toivanen.



« Nous assurons une coordination approfondie dès le départ », souligne-t-il, « et c'est ce qui distingue KONE. Cela crée une expérience sans faille pour nos clients. Nous faisons tout notre possible pour être agréables à côtoyer. Nous voulons que KONE soit le corps de métier préféré de nos clients. »

C'est une approche qui résonne avec Hurd, qui a collaboré avec KONE sur plusieurs projets.  
« Je recommande absolument KONE », affirme-t-il.



Chez KONE, notre mission est d'améliorer la fluidité de la vie urbaine. En tant que leader mondial de l'industrie des ascenseurs et des escaliers mécaniques, KONE fournit des ascenseurs et des escaliers mécaniques ainsi que des solutions de maintenance et de modernisation afin d'ajouter de la valeur aux bâtiments tout au long de leur cycle de vie. Grâce à une gestion plus efficace du People Flow®, nous rendons les déplacements des personnes sûrs, pratiques et fiables, dans des bâtiments plus hauts et plus intelligents.

En 2023, KONE a réalisé un chiffre d'affaires annuel de 11,0 milliards d'euros et comptait, à la fin de l'année, plus de 60 000 employés. Les actions de classe B de KONE sont cotées au Nasdaq Helsinki Ltd., en Finlande.